

Description de poste

Titre : Consultant Avant-Vente international

Description du poste / Activités principales :

- Piloter le projet d'avant-vente
- Accompagner les commerciaux chez le client afin d'affiner sa compréhension du contexte, des enjeux et des besoins exprimés ou naissants.
- Assister le commercial dans la définition de la solution la plus adaptée en termes de type d'offre et de qualité perçue.
- Participer aux réponses aux appels d'offre en prenant en charge l'adéquation fonctionnelle aux besoins du client et participer au chiffrage du projet.
- Créer des présentations fonctionnelles et techniques (support des soutenances clients).
- Assurer les démonstrations des solutions.
- Assurer les présentations des offres de services en assurant un premier niveau d'expertise.
- Maintenir et faire évoluer les environnements de démo
- Travailler avec les partenaires intégrateurs et éditeurs dans le cadre de réponse et de maintenance communes.

Vous travaillez en coordination avec les équipes commerciales, de R&D, Services, et Marketing.

Qualifications et exigences du poste :

- De formation type école de Commerce, d'Ingénieurs ou universitaire, avec 3 à 5 ans d'expérience professionnelle réussie au sein d'un cabinet de conseil ou d'une direction client ou d'une direction fonctionnelle
- Reconnu(e) pour vos capacités business, en particulier dans le développement de nouvelles relations clients.
- Naturellement dotés de qualités de leadership
- Excellent relationnel
- Excellent rédactionnel en français et en anglais